

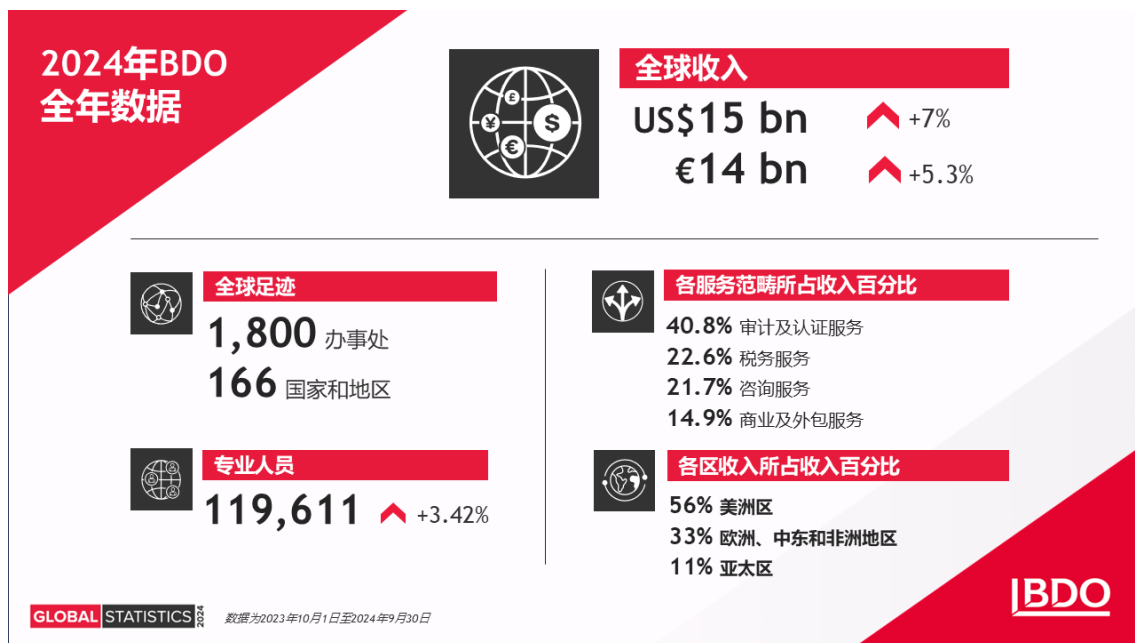
新闻稿

日期	2025 年 1 月 10 日	即日发布
题目	BDO 宣布全球收入增长超过 150 亿美元 (+7%)	

主要亮点:

- 全球收入增长超过 150 亿美元，增幅达 7% (139 亿欧元/+5%)。
- 所有地区收入均录得增长 (欧洲、中东和非洲地区、美洲区及亚太区)。
- 已发展市场 (包括法国增幅达 22%) 及发展中国家的增长均相当强劲 (包括中东地区, 印度增长更达 26%)。
- 全球 166 个国家和地区的专业人员数目增加至超过 119,600 人。

BDO 国际欣然宣布，截至 2024 年 9 月 30 日为止的财政年度，全球综合总收入录得 150 亿美元 (139 亿欧元)，收入以美元结算较去年同期增长 7% (以欧元结算增幅则达 5%)。所有服务范畴均表现强劲，在关键领域中持续取得成功。



BDO 国际行政总裁 Pat Kramer 表示：「在复杂的全球经济和政治环境中，我们的机构仍然致力投放资源在员工和科技上，以持续应对和满足客户不断变化的要求。我们多元服务领域的方式、

对质量、诚信和合作的持续承诺，以及与各地区办事处秉持共同的全球愿景，将会继续推动国际业务的显著增长，同时亦为我们的客户提供可持续的价值。」

全球收入增长

透过专注在最大经济体系中追求国际业务，以及持续投放资源在员工和科技上，以满足客户的新需求，BDO 全球各地区均持续录得盈利增长。

欧洲、中东和非洲地区收入 (+10%)¹

- 在德国 (+14%)²、奥地利 (+12%)、爱尔兰 (+13%) 和英国 (+7%) 的强劲表现带动下，中欧和西欧均录得强劲增长。
- 由于自身增长和以未来导向的并购活动以满足市场不断变化的需求，法国收入增幅高达 20%。
- 北欧地区收入大幅上升 10%，所有服务范畴均表现强劲。
- 中东地区的收入整体增长 13%，其中埃及、约旦、科威特、沙特阿拉伯和阿拉伯联合酋长国均录得双位数字的增幅。
- 区域和跨国的合作继续推动撒哈拉以南非洲地区的持续增长。

亚太区收入 (+6%)

- 印度透过专注创新和数码转型，员工数目增加至超过 1 万名，以及扩大发展区域业务，成功取得强劲增长 (+26%)。
- 澳洲仍然是主要的区域推动地区，较去年同期录得 10% 的增长。
- 东盟地区整体录得强劲增长 (+9%)，其中以马来西亚 (+17%) 为首。
- 尽管市场环境充满挑战，中国仍然达到 8% 的增长。

美洲区收入 (+5.5%)

- 在北美地区，加拿大和美国的综合增长达 4%，而主要市场墨西哥则录得 15% 的增长。
- 在南美地区，随着持续投放资源在科技和员工发展，成功在市场上获得认可和加强实力，巴西 (+25%) 和哥伦比亚 (+24%) 均录得可观的增长。

全球增长策略统一

BDO 统一的全球增长策略，旨在透过多元的全球团队，将在地的专业知识与创新和尖端的科技结合，为国际客户提供全球解决方案。

BDO 国际行政总裁 Pat Kramer 续说：「我们的全球策略专注于平衡且可持续的增长，以满足客户的需求，同时在公司文化中坚持我们品牌的核心宗旨和价值观，使我们的员工能够蓬勃发展。」

¹ 地区增长百分比以美元计算。

² 所有国家增长百分比以当地货币计算。

区域合作的支持

为了满足国际市场不断变化的需求，我们的机构致力透过加强合作，提供整合科技、质素标准和服务范畴来实现一体化的营运。

这种合作策略在以下地区取得显著的成果：

- 东非地区（埃塞俄比亚、肯尼亚、卢旺达、坦桑尼亚和乌干达）全面调整策略、人员、流程和技术，以提升质素和效率。部分关键里程碑包括赢得更大型的区域项目、取得ISO27001认证、联合业务发展计划、建立经验丰富的质素领导者，以及采用相同的审计工具。

同样地，

- 在拉丁美洲地区，区域合作和投放资源在员工和技术上有助提高营运效率、人才成长、赢取新客户和在市场上获得更多的认可，推动审计、税务和咨询服务的业务增长。

投资我们的员工

BDO是以人为本的企业，我们持续投放资源吸引和留住出色的人才。2024年，所有职位阶级和服务范畴的员工人数上升至接近120,000（+3.4%），遍布全球1,800个办事处。

优质服务质素的坚实基础

服务质素向来是BDO最优先考虑的事项，透过制定明确的策略，专注建立团队和必要的基础设备，促使所有服务范畴都能够持续提供高质素的服务标准。BDO一直投放大量资源，以确保服务质素始终为我们文化和工作上的核心。

- 投放大量资金改善BDO的整合审计方案和审计流程。
- 发展崭新的合规报告全球工具，为BDO各事务所进行编制和监督管治、风险及合规数据。
- 实施质量管理体系（SoQM）以符合国际质量管理准则第1号（ISQM1），确保维持一致的项目质素。
- 招募专业人才，提升团队技能并加强培训和资源。

转型技术

2024年，BDO推出安全可靠的生成人工智能平台，使团队能够运用最新技术，令我们的服务能够提供最佳价值。

此外，在包括微软在内等策略伙伴的支持下，BDO成功推出一套屡获殊荣的数码咨询服务和工具。2024年更荣获「微软年度合作伙伴大奖」。我们不断扩展的数码咨询服务团队已经配备精良，能够在数据分析、人工智能、数码策略、业务技术咨询、技术现代化和网络安全方面为我们的客户提供支持。

BDO事务所遍布全球166个国家和地区，将会继续致力投放资源在以客户为中心的技术上，让专业团队能够更聪明且有效率地工作，善用如分析和日常人工智能的工具，创造更大的价值。

BDO首席策略及营运总监 Trond-Morten Lindberg表示：「科技为我们全球策略的核心推动力，并得到对基础和新兴技术的大量资源投放，包括可持续发展和人工智能。我们致力于数码转型，为我们的客户和员工创造持久的利益。」

-完-

编辑垂注

有关香港立信德豪会计师事务所有限公司 (BDO Limited)

香港立信德豪会计师事务所有限公司是 BDO 会计师事务所国际网络的香港成员所。BDO 国际网络遍布全球 166 个国家及地区，透过 1,800 个办事处及超过 119,600 多名专业人员，在世界各地提供财务咨询服务。立信德豪自 1981 年在香港成立，致力透过全面的专业服务协助企业成长。专业服务包括审计服务、风险咨询服务、专项咨询服务及税务服务。有关详情，可参阅网站 www.bdo.com.hk。

查询联络

卢瑞燕	电话 +852 2218 3042
立信德豪市场部高级经理及部门主管	手提 +852 9613 5175
香港	salalo@bdo.com.hk
刘玉娟	电话 +852 2218 2325
立信德豪市场部高级经理	手提 +852 9285 4151
香港	heidilau@bdo.com.hk
