

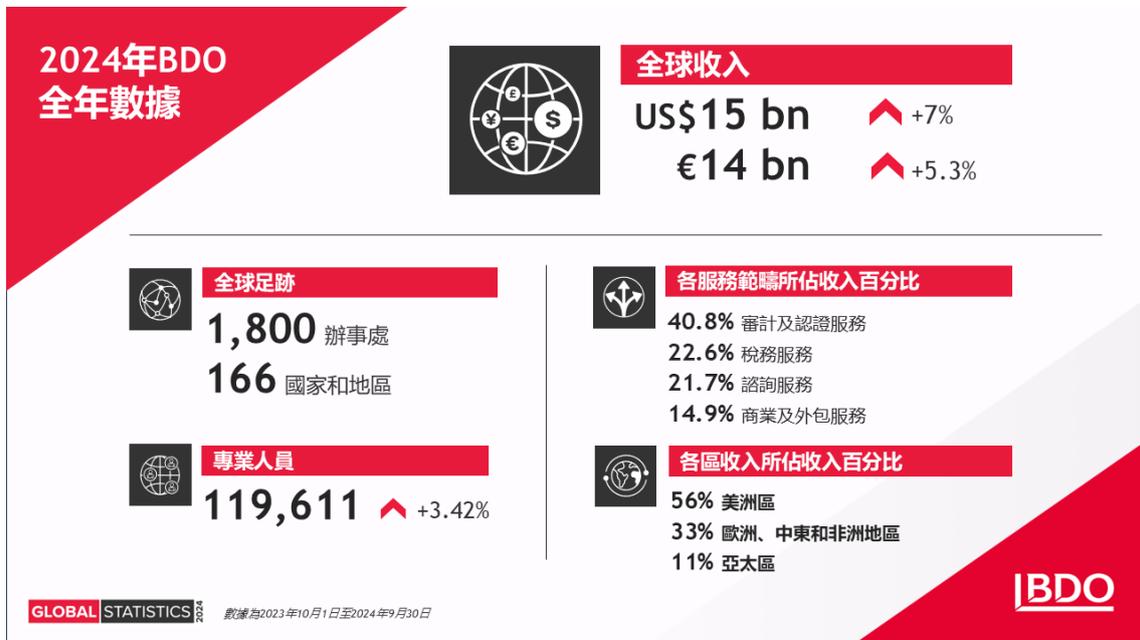
新聞稿

日期	2025 年 1 月 10 日	即日發佈
題目	BDO 宣佈全球收入增長超過 150 億美元 (+7%)	

主要亮點:

- 全球收入增長超過 150 億美元，增幅達 7% (139 億歐元/+5%)。
- 所有地區收入均錄得增長 (歐洲、中東和非洲地區、美洲區及亞太區)。
- 已發展市場 (包括法國增幅達 22%) 及發展中市場的增長均相當強勁 (包括中東地區，印度增長更達 26%)。
- 全球 166 個國家和地區的专业人員數目增加至超過 119,600 人。

BDO 國際欣然宣佈，截至 2024 年 9 月 30 日為止的財政年度，全球綜合總收入錄得 150 億美元 (139 億歐元)，收入以美元結算較去年同期增長 7% (以歐元結算增幅則達 5%)。所有服務範疇均表現強勁，在關鍵領域中持續取得成功。



BDO 國際行政總裁 Pat Kramer 表示：「在複雜的全球經濟和政治環境中，我們的機構仍然致力投放資源在員工和科技上，以持續應對和滿足客戶不斷變化的要求。我們多元服務領域的方式、

對品質、誠信和合作的持續承諾，以及與各地區辦事處秉持共同的全球願景，將會繼續推動國際業務的顯著增長，同時亦為我們的客戶提供可持續的價值。」

全球收入增長

透過專注在最大經濟體系中追求國際業務，以及持續投放資源在員工和科技上，以滿足客戶的新需求，BDO 全球各地區均持續錄得盈利增長。

歐洲、中東和非洲地區收入 (+10%)¹

- 在德國 (+14%)²、奧地利 (+12%)、愛爾蘭 (+13%) 和英國 (+7%) 的強勁表現帶動下，中歐和西歐均錄得強勁增長。
- 由於自身增長和以未來導向的併購活動以滿足市場不斷變化的需求，法國收入增幅高達 20%。
- 北歐地區收入大幅上升 10%，所有服務範疇均表現強勁。
- 中東地區的收入整體增長 13%，其中埃及、約旦、科威特、沙特阿拉伯和阿拉伯聯合酋長國均錄得雙位數字的增幅。
- 區域和跨國的合作繼續推動撒哈拉以南非洲地區的持續增長。

亞太區收入 (+6%)

- 印度透過專注創新和數碼轉型，員工數目增加至超過 1 萬名，以及擴大發展區域業務，成功取得強勁增長 (+26%)。
- 澳洲仍然是主要的區域推動地區，較去年同期錄得 10% 的增長。
- 東協地區整體錄得強勁增長 (+9%)，其中以馬來西亞 (+17%) 為首。
- 儘管市場環境充滿挑戰，中國仍然達到 8% 的增長。

美洲區收入 (+5.5%)

- 在北美地區，加拿大和美國的綜合增長達 4%，而主要市場墨西哥則錄得 15% 的增長。
- 在南美地區，隨著持續投放資源在科技和員工發展，成功在市場上獲得認可和加強實力，巴西 (+25%) 和哥倫比亞 (+24%) 均錄得可觀的增長。

全球增長策略統一

BDO 統一的全球增長策略，旨在透過多元的全球團隊，將在地的專業知識與創新和尖端的科技結合，為國際客戶提供全球解決方案。

BDO 國際行政總裁 Pat Kramer 續說：「我們的全球策略專注於平衡且可持續的增長，以滿足客戶的需求，同時在公司文化中堅持我們品牌的核心宗旨和價值觀，使我們的員工能夠蓬勃發展。」

¹ 地區增長百分比以美元計算。

² 所有國家增長百分比以當地貨幣計算。

區域合作的支持

爲了滿足國際市場不斷變化的需求，我們的機構致力透過加強合作，提供整合科技、質素標準和服務範疇來實現一體化的營運。

這種合作策略在以下地區取得顯著的成果：

- 東非地區（埃塞俄比亞、肯亞、盧旺達、坦桑尼亞和烏干達）全面調整策略、人員、流程和技術，以提升質素和效率。部分關鍵里程碑包括贏得更大型的區域項目、取得ISO27001認證、聯合業務發展計劃、建立經驗豐富的質素領導者，以及採用相同的審計工具。

同樣地，

- 在拉丁美洲地區，區域合作和投放資源在員工和技術上有助提高營運效率、人才成長、贏取新客戶和在市場上獲得更多的認可，推動審計、稅務和諮詢服務的業務增長。

投資我們的員工

BDO是以人為本的企業，我們持續投放資源吸引和留住出色的人才。2024年，所有職位階級和服務範疇的員工人數上升至接近120,000（+3.4%），遍佈全球1,800個辦事處。

優質服務質素的堅實基礎

服務質素向來是BDO最優先考慮的事項，透過制定明確的策略，專注建立團隊和必要的基礎設備，促使所有服務範疇都能夠持續提供高質素的服務標準。BDO一直投放大量資源，以確保服務質素始終為我們文化和工作上的核心。

- 投放大量資金改善BDO的整合審計方案和審計流程。
- 發展嶄新的合規報告全球工具，為BDO各事務所進行編制和監督管治、風險及合規數據。
- 實施質量管理系統（SoQM）以符合國際質量管理準則第1號（ISQM1），確保維持一致的項目質素。
- 招募專業人才，提升團隊技能並加強培訓和資源。

轉型技術

2024年，BDO推出安全可靠的生成人工智能平台，使團隊能夠運用最新技術，令我們的服務能夠提供最佳價值。

此外，在包括微軟在內等策略夥伴的支持下，BDO成功推出一套屢獲殊榮的數碼諮詢服務和工具。2024年更榮獲「微軟年度合作夥伴大獎」。我們不斷擴展的數碼諮詢服務團隊已經配備精良，能夠在數據分析、人工智能、數碼策略、業務技術諮詢、技術現代化和網絡安全方面為我們的客戶提供支援。

BDO事務所遍佈全球166個國家和地區，將會繼續致力投放資源在以客戶為中心的技術上，讓專業團隊能夠更聰明且有效率地工作，善用如分析和日常人工智能的工具，創造更大的價值。

BDO首席策略及營運總監 Trond-Morten Lindberg表示：「科技為我們全球策略的核心推動力，並得到對基礎和新興技術的大量資源投放，包括可持續發展和人工智能。我們致力於數碼轉型，為我們的客戶和員工創造持久的利益。」

-完-

編輯垂注

有關香港立信德豪會計師事務所有限公司 (BDO Limited)

香港立信德豪會計師事務所有限公司是 BDO 會計師事務所國際網絡的香港成員所。BDO 國際網絡遍佈全球 166 個國家及地區，透過 1,800 個辦事處及超過 119,600 多名專業人員，在世界各地提供財務諮詢服務。立信德豪自 1981 年在香港成立，致力透過全面的專業服務協助企業成長。專業服務包括審計服務、風險諮詢服務、專項諮詢服務及稅務服務。有關詳情，可參閱網站 www.bdo.com.hk。

查詢聯絡

盧瑞燕	電話 +852 2218 3042
立信德豪市場部高級經理及部門主管	手提 +852 9613 5175
香港	salalo@bdo.com.hk
劉玉娟	電話 +852 2218 2325
立信德豪市場部高級經理	手提 +852 9285 4151
香港	heidilau@bdo.com.hk
